



LAPORAN PERKEMBANGAN ALUMNI PENERIMA BANTUAN USAHA KEWIRAUSAHAAN 2021-2022

in collaboration with:

**Laporan Perkembangan Alumni Penerima Bantuan Modal Kewirausahaan
Binaan Pertamina Training and Consulting (PTC)
dan Yayasan Inspirasi Indonesia Membangun (YIIM)**

Generasi 2021

Pelatihan Budidaya Tanaman Hidroponik

WINA YUSIVIANA



Latar Belakang : Perempuan ibu rumah tangga kategori keluarga pra sejahtera Sejak tahun 2018, ia telah berwirausaha Mie Ayam, namun karena pandemi covid-19 usaha yang ia rintis harus berhenti. Pasca mengikuti pelatihan, ia akhirnya memutuskan memulai lagi usahanya dengan nama mie ayam pelangi

Inovasi usaha : menu mie yang Wina jual berwarna-warni dari hasil ekstrak sayuran organik di green house hidroponik miliknya. Jadi selain usaha mie ayam ia juga mulai merintis usaha berbasis hidroponik dengan membuat **Green House** di belakang rumahnya bernama "**WS Farm**"

Penghasilan usaha : Berbekal pelatihan hidroponik dari PTC dan YIIM, ia dengan giat dan aktif memanfaatkan pekarangan rumah dan lahan kosong untuk bercocok tanam hidroponik dengan tanaman sayuran sehat, seperti pakcoy, bayam, kangkung, bayam brazil, dan selada di kediamannya di Pancoran Mas, Kota Depok. Hasil tanaman untuk konsumsi sendiri dan dibagikan ke beberapa tetangga. Saat ini, sambil bercocok tanam hidroponik skala rumahan.

SANGGAR DAYA KEMANUSIAAN



Latar Belakang : Sanggar Daya Kemanusiaan disingkat SDK merupakan komunitas warga miskin kota. Sanggar Daya Kemanusiaan melakukan panen tanaman sayur hidroponik terakhir di tanggal 9 februari 2022 dan mencoba serta mengembangkan budidaya tanaman Anggur.

Inovasi usaha : SDK juga terus mengembangkan usaha penjualan alat instalasi dengan melakukan inovasi pemasaran melalui e-commerce atau toko online. Beberapa masyarakat dampingan SDK yang bercocok tanaman hidroponik

Penghasilan usaha : sayuran pakcoy dan Caisim, mereka olah untuk dijual di Warteg. Selain itu, bantuan alat instalasi Hidroponik yang dibantu PTC dan YIIM saat itu diwakili oleh (Pak Muis) mereka manfaatkan untuk edukasi anak-anak dampingan SDK

EVIE EKAWATY



tikus.

Latar Belakang: Evie ekawaty atau biasa disapa bu Evie (50 tahun) adalah seorang perempuan yang juga berprofesi sebagai guru. Dari sebelum mengikuti pelatihan, Bu Evie sudah mempunyai ketertarikan dengan kegiatan bercocok tanam salah satunya adalah hidroponik.

Inovasi usaha: Setelah mengikuti pelatihan, bu Evie menanam tanaman hidroponik dan menjual berbagai pot, benih, dan pupuk di depan rumahnya. Saat ini sedang menanam tanaman kembali. Sebelumnya sempat terkena terjang hujan dan juga diterjang oleh

Penghasilan usaha : bu Evie menjual pot dengan kisaran harga Rp5.000-Rp45.000, bibit dijual dengan harga Rp10.000/3 bungkus, dan pupuk ia jual dengan harga RP10.000 dengan ukuran 3 kg. Pendapatan kotor yang diterima oleh bu Evie setiap harinya adalah Rp100.000-Rp200.000. Untuk kedepannya bu Evie ingin fokus melengkapkan kebutuhan pertanian untuk usahanya dan ingin memperbaiki greenhousenya kembali.

SEKOLAH KITA RUMPIN



Latar Belakang : Sekolah kita rumpin merupakan komunitas belajar informal pedesaan yang berlokasi di Rumpin Jawa Barat. Pasca Pelatihan, Komunitas Sekolah Kita Rumpin saat itu diwakilkan oleh (Ibu Neneng) sekolah kita Rumpin giat dan aktif bercocok tanam hidroponik tanaman kangkung, pakcoy, dan bayam.

Inovasi Usaha : Komunitas Sekolah Kita Rumpin giat dan aktif bercocok tanam hidroponik tanaman kangkung, pakcoy, dan bayam. Fokus mereka saat

ini adalah bercocok tanam berbasis hidroponik untuk kepentingan edukasi terhadap anak didik usia dini di komunitasnya. Dan, hasil tanaman hidroponik, dipakai untuk konsumsi sendiri.

RUMAH KREATIF GENERASI MUDA MASA DEPAN (RK-GMD)



Latar Belakang: Rumah Kreatif sedang fokus ke pendidikan, ekonomi, pelatihan digital, dan praktik jualan kepada binaan. Rumah kreatif juga telah mengajak masyarakat/tokoh untuk mengedukasi masyarakat untuk bergerak bersama. untuk mengedukasi masyarakat untuk bergerak bersama-sama dalam hidroponik. Tanaman hidroponik saat ini dipergunakan untuk konsumsi sehari-hari. kegiatan RK-GMD saat ini adalah memberikan literasi, pendidikan, dan juga memberikan pelatihan skill seperti digital marketing

kepada para binaan. RK-GMD juga memberikan edukasi agar para binaan dapat berdaya kembali.

Inovasi Usaha: Rumah Kreatif ingin membuat pelatihan hidroponik dengan praktik langsung dan RK-GMD mengedukasi masyarakat dengan door-to-door.

YAYASAN BINA ANAK PERTIWI



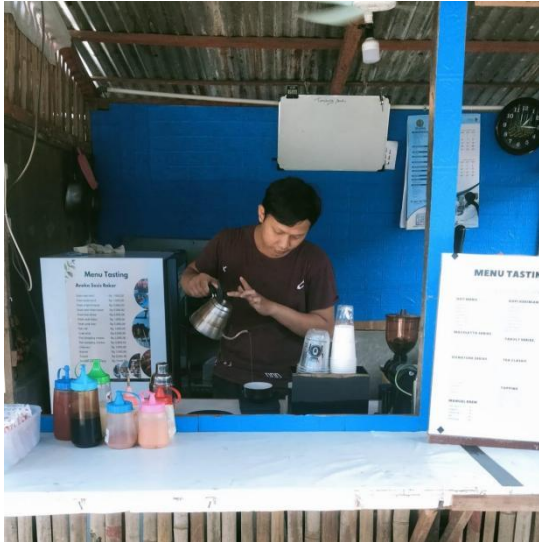
Latar Belakang : Yayasan Bina Anak Pertiwi adalah lembaga yang berfokus meningkatkan taraf hidup serta kesejahteraan sosial masyarakat fakir miskin, terutama anak yatim, anak jalanan terlantar serta anak kurang mampu menjadi anak bangsa yang konstruktif dan bermartabat sejalan dengan potensi yang dimilikinya untuk mewujudkan masa depan

bangsa yang lebih berkualitas.

Inovasi Usaha : Bantuan alat Hidroponik yang diberikan oleh PTC dan YIIM saat pelatihan diwakili oleh (pak Ali Santoso) bantuan yang diperoleh saat ini dipergunakan untuk mengedukasi anak-anak jalanan binaan Yayasan Bina Anak Pertiwi. Anak-anak binaan diajarkan menanam hidroponik sejak dini. Saat ini Yayasan Bina Anak Pertiwi sedang menanam hidroponik kangkung, pakcoy, dan sawi di lantai 2 kantor Yayasan. Tanaman tersebut diurus oleh anak-anak yang tinggal di yayasan.

Generasi 2021 Pelatihan Barista Kopi

ARI AFRIYADI



Latar Belakang : Sebelum menjalani pelatihan barista, Ari Afriyadi atau biasa disapa Ari (26 Tahun) bekerja sebagai driver ojek online yang juga memiliki kedai kecil-kecilan meski sempat terbengkalai akibat pandemi Covid-19.

Inovasi usaha : Pasca pelatihan, kedai kopi tersebut telah dihidupkan kembali 15 Januari 2022 dengan menambah banyak menu termasuk di dalamnya kopi manual brew dan boba. Ari menamai kedainya bernama "**Tasting Coffee F&B**" berlokasi di daerah ciledug, tangerang. Usaha kedai kopinya dibantu oleh sang Istri. Sedangkan dirinya sambil bekerja di restoran Cina, Pluit Junction. Sebagian pendapatan dari bekerja, dia sisihkan untuk dana pengembangan usaha

membeli alat-alat usaha kopi yang lain. Ia juga telah mendaftar di GoFood,

Penghasilan Usaha : Pendapatan yang diterima oleh Ari dalam sebulan mencapai Rp1.000.000. Dari hasil kerja keras Ari bekerja di restoran, ia sudah mulai mencicil fasilitas di kedai seperti wastafel dan meja. Untuk kedepannya, Ari ingin membeli mesin kopi agar usaha miliknya lebih lancar dan kedepannya Ari ingin menambahkan menu makanan western dan cemilan Chinese.

TOGAR OKTAVIANUS



Latar belakang : Togar Oktavianus (29 Tahun) sebelum membuka usaha kedai kopi. togar adalah seorang pengangguran, perkemban pada Maret 2022. mas Togar telah menjalankan kedai kopi "**four leaf coffee**" di jalan pramuka no.54 kec.cempaka putih kel. Rawasari. Depan taman genjing. Menu yang dijual mulai dari coffee drink, yakult drink, mojito, dan premium drink.

Inovasi Usaha : Lokasi kedai terletak di depan kantor dan sekitar kosan. produk yang dijual menggunakan gelas dan juga gelas plastik injection. untuk bahan dibeli secara online. Kendala pada saat proses pembuatan kopi adalah mencari partner. kedepannya, mas togar berharap usahanya konsisten dan mempunyai nama.

Penghasilan Usaha : Menu yang dijual mulai dari coffee drink, yakult drink, mojito, dan premium drink. Harga yang dijual mulai dari Rp8.000 hingga Rp18.000. Instagram @four.leafcoffee. kedai mas Togar dibuka mulai dari jam 11 siang hingga jam 9 malam.

ARIES ANDRIYANTO



Latar Belakang : Aries Andriyanto atau biasa disapa mas Aries (46 tahun) adalah sahabat disabilitas tuna daksa. Sebelum mengikuti pelatihan, mas Aries sempat bekerja menjadi supir panggilan. Namun karena pandemi, akhirnya aktivitas mas Aries hanya berjualan kopi sachet di depan warung.

Inovasi Usaha : Saat ini sedang kolaborasi untuk membuat merek kopi dengan teman-teman organisasi disabilitas Ngobat (Ngobrol Bareng Teman), pernah menjadi pembicara

motivasi usaha di RAS FM, dan juga mengikuti berbagai bazar seperti bazar di gedung sate bandung dan kantor Walikota Depok. Selain memiliki warung, ia juga memanfaatkan Gofood untuk menaikkan penjualan. Saat kedai kopi milik Aries yang di daerah Ciganjur sepi, Aries mencoba berpindah lokasi di daerah lenteng agung. ia berkolaborasi bersama temannya yaitu Angjay di foodcourt seberang stasiun lenteng agung bernama Angkringan Lek To menggunakan Bajaj. Angkringan tersebut dibuka mulai dari jam 4 sore sampai jam 1 malam. Usaha sini telah berjalan selama 3 bulan. Saat ini Aries sedang mempersiapkan usaha baru kedai kopi di Tanah Baru, Kota Depok. Diperkirakan kedai tersebut akan buka 2 bulan lagi. Sejauh ini kedai tersebut sudah di tahap renovasi. Basic atlet difabel. Mereka dapat emas, dan dari uang itu dikelola untuk usaha komunitas difabel.

Penghasilan Usaha : Pasca mengikuti pelatihan yang diselenggarakan PTC X YIIM, ia telah membuat menu baru minuman coffee, terinspirasi dari materi yang diajarkan di pelatihan. Harga jual untuk minuman kopi sekitar 10rb - 15rb dan minuman non kopi dengan harga jual 5rb - 7rb. Omzet Aries dalam sehari adalah Rp 300.000 ketika sedang sepi, dan pada saat ada live music, pendapatan Aries bisa mencapai Rp1.000.000. Lalu omzet Aries dalam sebulan bisa meraup Rp 9.000.000 - Rp30.000.000. Menu yang dijual oleh Aries adalah kopi gula aren, aneka rasa, squash. Untuk snack ia menjual kentang, tomyam, onion ring, sosis mantel, dll. Sang Istri membantu Aries di dapur untuk menyiapkan makanan.

Generasi 2021 Pelatihan Frozen Food

ENDI NOVIASIH



Latar belakang : Endi Noviasih atau yang disapa bu Endi (50 Tahun) merupakan seorang ibu rumah tangga dan merupakan orang tua tunggal. Setelah mengikuti pelatihan bu Endi menjalankan usaha aneka kue kering dan kue basah dengan nama usaha "**ENDY'S KUE-KUE KERING**" beralamat di Kp. Pisangan RT 008/RW 005 No. 37 Gg. 6, Kel. Penggilingan, Kec. Cakung, Jakarta Timur. Bu Endi berjualan secara online dan offline dan sudah memiliki Izin Usaha Mikro Kecil Menengah (IUMKM) dan Nomor Induk Berusaha (NIB).

Inovasi Usaha: Selama menjalankan usaha, bu Endi berjualan kue-kue basah dan kering dan ia memanfaatkan relasi dan keluarga serta lingkungan sekitar. Saat ini masih mengandalkan jualan dengan sistem pre order dan sedang proses berjualan di tempat karang taruna dekat rumahnya.

Penghasilan Usaha : Ibu Endi memasang harganya mulai dari Rp1.200-1.300 per pcs untuk kue yang dijual.

AMBAR YULIASIWI



Latar belakang : Sebelum mengikuti pelatihan, Ambar Yuliasiwi atau yang disapa bu Ambar (53 Tahun) merupakan seorang ibu rumah tangga dan merupakan seorang ibu tunggal yang mempunyai dua orang anak. Setelah mengikuti pelatihan, bu Ambar membuka usaha aneka makanan berat dengan nama usaha "**R&D Catering**". Jenis makanan yang dijual yaitu ayam geprek, chicken katsu, chicken melda, dan pesanan nasi box serta snack box. Dengan harga jual 16 ribu hingga 25 ribu rupiah. Ia berjualan secara offline dan online (Whatsapp).

Inovasi Usaha : Saat ini bu Ambar telah mempunyai Izin Usaha Mikro Kecil Menengah (IUMKM) dan usaha bu Ambar sudah mempunyai sertifikasi halal. Usaha bu Ambar pun kini makin berkembang dengan berjualan berbagai menu frozen food seperti

kaki naga, roti coklat lumer, dan masih banyak lagi.

Penghasilan Usaha: Pendapatan bu Ambar selama berwirausaha bisa mencapai Rp4.700.000. Berbagai macam konsumen yang memesan catering milik bu Ambar mulai dari

para tetangga hingga instansi pemerintah.

HERBOWO



Latar belakang: Herbowo merupakan seorang kepala keluarga yang saat ini berumur 45 tahun. Ia merupakan korban PHK pada saat Covid-19. Setelah di PHK, Herbowo hanya menjalankan aktivitas dirumah saja dan membantu sang istri menjalankan usaha kuliner.

Inovasi Usaha: Setelah mengikuti pelatihan, Herbowo membuka usaha dengan nama usaha "HANA'S Serve d best". Ia berjualan secara online (Whatsapp, Facebook dan Instagram: hanas.servedbest). Herbowo terus mengembangkan

usahanya salah satunya dengan usaha frozen food, seperti sosis solo frozen food. Saat ini menambah variasi produk seperti jamu, serabi frozen food, dan gudeg frozen food.

Penghasilan Usaha: Omset bersih yang didapatkan oleh Herbowo Rp3.000.000 - Rp4.500.000. Usaha milik Herbowo ini mempunyai pelanggan yang berasal dari sekolah dan yayasan. Setiap sekolah atau yayasan mempunyai acara, mereka memesan snack box kepada Herbowo.

ZAKARIA



Latar belakang: Zakaria (41 Tahun) merupakan seorang ayah yang memiliki dua anak. Sebelum mengikuti pelatihan pak Zakaria merupakan seorang pekerja yang mengalami PHK. setelah PHK, pak Zakaria beralih bekerja menjadi ojek online. Setelah mengikuti pelatihan, pak Zakaria membuka usaha warung Ayam Crispy yang bernama "PutNia Ayam Crispy"

Inovasi Usaha : tidak lama setelah membuka usaha ayam crispy di depan warung milik mertuanya, ia membuka usaha baru yaitu "Jaja&Jeje dua mantu" di Taman Palem. Usaha tersebut menjual ayam crispy, pecel lele dan pecel ayam.

Penghasilan Usaha: Pendapatan pak Zakaria setiap bulannya berkisar Rp900.000 - Rp1.600.000.

MARSI ASTUTI



Latar belakang : Marsi Astuti atau yang disapa bu Marsi merupakan seorang ibu rumah tangga yang saat ini berusia 44 tahun. Sebelum mengikuti pelatihan, pemasukan keluarga hanya bergantung kepada usaha yang dijalankan oleh sang suami. Namun saat pandemi covid-19 usaha milik sang suami mengalami penurunan pendapatan. Setelah mengikuti pelatihan, bu Marsi membuka usaha ayam crispy dengan nama usaha "**Ayam & Kulit Crispy Petukangan**" di Jl. Masjid Nurul Falah, Petukangan Utara, Pesanggrahan, Jakarta Selatan. Berjualan secara offline dan online (WA dan GrabFood).

Inovasi Usaha: beberapa bulan kemudian, bu Marsi berinovasi untuk menjual rice bowl ayam dan fried chicken frozen food. bu Marsi juga mengikuti beberapa bazar untuk mengembangkan usahanya. **Penghasilan Usaha:** Selama

menjalankan usaha, pendapatan kotor yang didapatkan oleh bu Marsi sekitar Rp500.000-Rp600.000 selama sehari.

SAINAH



Latar belakang: Sainah (52 tahun) merupakan seorang mantan klien pemasyarakatan. Setelah keluar dari lapas, bu Sainah hanya menjadi ibu rumah tangga. Setelah mengikuti pelatihan bu Sainah sudah mulai berjualan di rumah dan online melalui GoFood dan GrabFood. Nama usaha di online adalah "Dapur Perut Ibu Iin". beralamat di Jl. Karang Anyar Gg. I RT 007/RW 008 No. 9, Kel. Karang Anyar, Kec. Sawah Besar, Jakarta Pusat Ayam goreng crispy frozen dijual oleh bu Sainah per paket Rp 19.000. Selain ayam crispy dan sosis solo, beliau berjualan berbagai macam paketan nasi dan ikan goreng.

Inovasi Usaha: Bu Sainah saat ini menerima pesanan nasi box untuk berbagai acara, diantaranya adalah acara kegiatan sosial YIIM saat bulan ramadhan. setelah mengikuti pelatihan bu Sainah sudah mulai berjualan di rumah dan online melalui GoFood dan GrabFood.

Penghasilan Usaha: Pendapatan per bulan bu Sainah adalah Rp3.000.000

Laporan Perkembangan Alumni Penerima Bantuan Modal Kewirausahaan Binaan Pertamina Training and Consulting (PTC)

dan Yayasan Inspirasi Indonesia Membangun (YIIM) Generasi 2022

Pelatihan Barista kopi, memasak olahan beku frozen food, pelatihan hidroponik, pelatihan barista kopi tingkat lanjut dan pelatihan barista kopi bersama sahabat disabilitas di tahun 2022 yang sebagian pesertanya ditunjukkan bagi pendaftar dan peserta pelatihan Hidroponik, barista kopi, dan frozen food tahun 2021 yang belum mendapatkan kesempatan mempelajari tentang kewirausahaan. Pelatihan ini bertujuan untuk mengakomodir animo masyarakat yang tinggi untuk mengikuti pelatihan hidroponik dan memperbanyak jumlah pegiat hidroponik yang lahir dari pelatihan yang diadakan PTC dan YIIM.

Pada Bagian Laporan Perkembangan Alumni Penerima Bantuan Modal Kewirausahaan Binaan Pertamina Training and Consulting (PTC) dan Yayasan Inspirasi Indonesia Membangun (YIIM) Generasi 2022 ini memuat profil para penerima bantuan modal kewirausahaan mencakup pertimbangan mengapa para peserta berikut dipilih menerima bantuan dan telah memiliki rencana wirausaha.

Generasi 2022 Pelatihan Budidaya Tanaman Hidroponik

M ARI BUDIMAN



Latar Belakang : M. Ari Budiman atau biasa disapa pak Ari (53 Tahun) merupakan seorang relawan komunitas disabilitas. Pak Ari merupakan salah satu alumni pelatihan Hidroponik PTC pada tahun 2021. Kegiatan pak Ari sehari-hari adalah membantu komunitas disabilitas yaitu Kelompok Tani Disabilitas Tumbuh Mandiri (TUMAN) dan kelompok tani Disabilitas

Pratama Mandiri (Disprama) untuk menanam di sebuah lahan dan juga hidroponik. membimbing teman-teman disabilitas di dua tempat lahan, yaitu daerah cibabat dan cimahi, Bandung. Pada saat panen, hasil tanaman akan dijual ke pasar ataupun pelanggan datang langsung ke tempat. seperti tanaman kacang, mendapatkan omset bersih sebanyak Rp3.000.000 setiap 3 bulan sekali. Hasil tersebut akan dibagikan kepada teman-teman disabilitas yang ikut serta membantu mengurus tanaman. Budiman melakukan pembimbingan sekitar 2-3x seminggu di setiap tempat.

Rencana Usaha: Untuk kedepannya, pak Ari berencana untuk kegiatan hidroponik bersama para anggota komunitas disabilitas di Bandung.

FAISAL RONAL TUA



Latar Belakang : Faisal Ronal Tua atau disapa pak Faisal (46 Tahun) merupakan salah satu klien Pemasyarakatan Balai Pemasyarakatan Jakarta Pusat. Kegiatan sehari-hari pak Faisal adalah bekerja menjadi enumerator data UMKM. Setelah mengikuti pelatihan pak Faisal mempraktekan tanaman hidroponik dengan pot dengan ukuran 3 x 2 M. Saat ini sudah ada beberapa macam tanaman diantaranya adalah kangkung, pakcoy, selada, cabe, pepaya, sawi.

Rencana Usaha: rencana kedepannya pak Faisal ingin terus menanam untuk konsumsi bersama keluarga. dan juga ingin mengedukasi para tetangga sekitar. Beberapa waktu yang lalu pak Faisal telah dikunjungi oleh ibu-ibu PKK RWnya mengenai cara berhidroponik.

ERLINA SOEPRAPTO



Latar Belakang : Erlina Soeprapto atau disapa bu Erlina (62 Tahun) merupakan Seorang pelaku UMKM Kraft. Keseharian ibu Erlina adalah membuat boneka adat, mengikuti bazar, dan memberi pelatihan untuk pembuatan boneka adat.

Rencana Usaha : Rencana kedepannya bu Erlina ingin berkegiatan hidroponik dan mengedukasi teman-teman komunitas disabilitas di daerah Bekasi.

BUDIYONO



Latar Belakang: Sejak 2019 Budyono (56 Tahun) telah menjadi pendamping anak-anak disabilitas di Perkumpulan Penyandang Disabilitas Indonesia (PPDI) kab. Bogor. Sebelumnya Budyono adalah seorang pensiunan. Selain menjadi pendamping anak-anak disabilitas, Budyono juga menjadi enumerator UMKM di daerah Bogor.

Rencana Usaha: Rencana kedepannya, ia bersama pengurus RW dan juga ibu-ibu ingin memanfaatkan fasos (fasilitas sosial) yaitu tanah kosong di lingkungan RW. lahan tersebut rencananya akan ditanam

berbagai tanaman dan juga instalasi hidroponik agar bermanfaat. dengan adanya penanaman hidroponik bisa digunakan untuk kegiatan para warga dan juga edukasi ke warga sekitar.

Generasi 2022 Pelatihan Frozen Food

LEONARIES LISTYASURI AV



Latar Belakang : Perempuan berusia 47 tahun saat mengikuti pelatihan Frozen Food materi yang diperdalam saat pelatihan adalah terkait dengan kemasan produk dan desain. lebih lanjut saat ini Sudah memiliki usaha saat ini sudah memiliki NIB (Nomor Izin Berusaha) saat ini mempunyai usaha berjualan salad buah dan lauk pauk.

Rencana Usaha : sudah menjalankan usaha salad buah dan lauk pauk, pasca mengikuti pelatihan beliau berencana mengembangkan usaha kuliner olah beku frozen food berbekal modal usaha yang diterima dengan nama merek U - day Frozen.

UMAROCH



Latar Belakang : Perempuan berusia 43 tahun Sudah memiliki usaha dengan nama usaha 'Pawon Arrum' , Ibu Umaroch usaha dirumah secara online dan juga sering mengikuti bazar seperti bazar Jakpreneur. Saat ini sudah memiliki NIB (Nomor Izin Berusaha), IUMK (Izin Usaha Mikro Kecil) dan sedang dalam proses Halal dan HKI.

Rencana Usaha: Ibu Umaroch usaha dirumah secara online dan juga sering mengikuti bazar seperti bazar Jakpreneur. Saat ini sudah memiliki NIB (Nomor Izin Berusaha), IUMK (Izin Usaha Mikro Kecil) dan sedang dalam proses Halal dan HKI,

Rencana Usaha: merencanakan mendaftarkan usaha ke aplikasi Gofood dan Tokopedia.

SUSILIAWATI MURYANI BERLIAN



Latar Belakang : Susiliawati Muryani Berlian atau biasa disapa bu Susi (43 Tahun) merupakan mantan klien pemasyarakatan Balai Pemasyarakatan Jakarta Pusat. Sebelum mengikuti pelatihan, bu Susi hanya menjadi ibu rumah tangga. Setelah mengikuti pelatihan, bu Susi mulai membuka usaha snack dan minuman dengan nama usaha " **'Waroeng IBOE susie'** di Kantin Balai Pemasyarakatan Kelas I Jakarta Pusat dan sering mengikuti Bazar Jakpreneur

wilayah Jakarta Pusat. Sudah memiliki NIB (Nomor Izin Berusaha)

Rencana Usaha : Sejak bulan Mei 2022 hingga saat ini bu Susi mulai n di kantin BAPAS JAKPUS. bu Susi berjualan berbagai makanan seperti dimsum, roti, lupis, dan juga berbagai minuman seperti es fanta, dan es sirup. pendapatan yang terima bu Susi setiap harinya adalah Rp150.000. Sudah memiliki lokasi usaha dengan nama usaha **'Waroeng IBOE susie'** di Kantin Balai Pemasyarakatan Kelas I Jakarta Pusat dan sering mengikuti Bazar Jak Preneur wilayah Jakarta Pusat. Sudah memiliki NIB (Nomor Izin Berusaha).

MELANY



Latar Belakang : Melany (44 Tahun) sebelum mengikuti pelatihan ia merupakan seorang ibu rumah tangga. Sang suami mengalami sakit stroke yang pada akhirnya Melany harus bantu mencari penghasilan untuk menghidupi ia dan keluarganya. Setelah mengikuti pelatihan frozen food, Melany membuka usaha aneka jajanan/cemilan (Kebab, Roti canai, takoyaki, dll) dengan nama usaha " **Dapur Kurindu**", Berjualan secara offline dan online (GoFood, Grabfood, dan Shopee Food). Setelah ikut pelatihan, mulai menambah variasi jualan seperti pisang nugget crispy frozen food. Menu yang ia jual dipasang mulai dari harga Rp5.000 untuk takoyaki dan kentang goreng. Untuk kebab ia memasang harga mulai dari Rp10.000. Pendapatan kotor yang didapatkan Melany dalam sebulan mencapai Rp7.000.000. Namun jika tidak begitu ramai,

pendapatan kotor yang didapatkan oleh Melany mencapai Rp4.000.000.

Rencana Usaha : Ibu Melany saat ini hanya menerima pesanan kue dan puding Setelah ikut pelatihan, mulai menambah variasi jualan seperti pisang nugget crispy frozen food.

Generasi 2022 Pelatihan Barista Kopi

MARIA GORRETI YSP



Latar Belakang : Maria Gorreti ysp atau biasa disapa Margo (41 tahun) merupakan seorang disabilitas tuna daksa. Profesi yang dijalankan saat ini adalah menjadi altet basket dan atlet tenis lapang disabilitas. Ia telah menjadi atlet sejak tahun 2019. Selain menjadi atlet, dalam kesehariannya Margo menjadi ibu rumah tangga serta menjalankan usaha kopi di daerah lenteng agung.

Rencana Usaha: rencana usaha kedepannya, Margo ingin membuka usaha kedai kopi kembali di dekat rumah yang berlokasi di Jakarta Barat. Konsep yang akan digunakan oleh Margo adalah angkringan. Progres untuk usahanya saat ini adalah sedang mencari tempat usaha terbarunya.

PANJI WIGUNA



Latar Belakang : Panji Wiguna atau biasa disapa Panji (25 tahun), merupakan salah satu peserta yang hadir penuh selama pelatihan Luring. Dalam kesehariannya Panju menjadi barista di kedai kopi Mino. Kedepannya Panji ingin mempelajari lebih dalam tentang kopi dan manajemen pembukuan dalam usaha bisnis kopi.

Rencana Usaha : Saat ini Panji sedang merencanakan untuk membuka usaha di Tasikmalaya. Usaha yang akan dijalankan ini berupa angkringan. Selama menunggu pembuatan gerobak dan mengumpulkan dana untuk membeli peralatan usaha lainnya, Panji berencana ingin menjual kopi botolan di Bekasi.

MEYNA NABILLA PUTRI



Latar Belakang: Meyna Nabilla Putri atau disapa Meyna (25 Tahun) merupakan seorang ibu rumah tangga dan mengurus anak. Sebelum mempunyai anak, Meyna bekerja menjadi Admin di sebuah perusahaan outsourcing.

Rencana Usaha: Rencana usaha Meyna adalah usaha dirumah seperti kopi botolan sambil mencari tempat usaha. Dengan menjalankan usaha, Meyna dapat menambah penghasilan dan dapat membantu finansial keluarga kecilnya

ACHMAD FAUZI



Latar Belakang: .Achmad Fauzi atau biasa disapa pak Fauzi saat ini berumur 35 tahun. kegiatan sehari-hari pak Fauzi saat ini adalah menjadi barista di salah satu kedai kopi yaitu Forestree Tanjung Priok.

Rencana Usaha: Rencana usaha kedepan, Fauzi ingin menjalankan usaha kopi botolan dirumah. usaha tersebut akan dipromosikan dan dipasarkan dengan info kepada lingkaran jaringan pertemanan terlebih dahulu sebagai awal.

Generasi Pelatihan Barista Kopi Sahabat Disabilitas 2022

TODI SANTOMI



Latar Belakang : Todi Santomi atau biasa disapa pak Todi (37 Tahun) merupakan seorang penyandang disabilitas tuna daksa. Kesehariannya adalah bekerja menjadi call center. Setiap hari libur pak Todi membantusias istri berjualan baju di motor tiga roda. Saat pandemi Covid-19 pak Todi juga sempat berjualan berbagai tanaman hias menggunakan motor tiga roda tersebut.

Rencana Usaha : Setelah mengikuti pelatihan, pak Todi telah merencanakan untuk membuka usaha kopi menggunakan motor tiga roda tersebut. Motor tersebut merupakan bantuan yang diberikan oleh kementerian sosial. Pak Todi berencana untuk membuka usahabersama mas Aries Andriyanto (alumni pelatihan PTC tahun 2021). Saat ini telah progres pembuatan meja di bagian belakang motor dan juga sedang mempersiapkan untuk peralatan kopi. Rencananya pak Todi akan berjualan di hari libur dan akan berjualan di pinggir jalan Andara.

MUHAMMAD KARTUBI



Latar Belakang : Muhammad Kartubi atau biasa disapa Kartubi (29 Tahun) merupakan salah satu alumni pelatihan barista kopi bagi sahabat disabilitas. Sebelum mengikuti pelatihan Kartubi menjalankan kesehariannya adalah berjualan kopi sachet di warung nasi milik sepupu yang berlokasi di dekat RSUD Serang.

Rencana Usaha : Rencana kedepannya Kartubi ingin membuka usaha seperti di bazar dan car free day. Namun untuk mengumpulkan modal yang banyak, saat ini Kartubi ingin memfokuskan

usahnya di tempat warung nasi milik sepupunya.

YURLINA



Latar Belakang : Yurlina (49 Tahun) adalah salah satu peserta pelatihan penyandang disabilitas tuna daksa. Yurlina saat ini aktif menjadi ketua di salah satu komunitas penyandang disabilitas yaitu PPDFI (Persatuan Penyandang Disabilitas Fisik Indonesia) DKI Jakarta. Dalam kesehariannya selain menjadi ketua komunitas Yurlina merupakan seorang ibu rumah tangga yang mempunyai usaha air minum yang bertepatan di rumahnya.

Rencana Usaha: Yurlina beserta teman-teman disabilitas tuna daksa lainnya ingin bersama-sama membuka kedai untuk usaha kopi dan makanan frozen food. Progres rencana usahanya saat ini adalah mencari tempat untuk membuka usaha. Sambil

mencari tempat usaha bu Yurlina ingin mencoba usaha dirumah dengan menjual kopi botolan.

ARIES PRAWOTO



Latar Belakang : Aries Prawoto atau disapa pak Aries (52 tahun) adalah salah satu peserta pelatihan barista kopi disabilitas tuna rungu. Sebelum mengikuti pelatihan, kegiatan sehari-hari pak Aries adalah usaha makanan ayam geprek dan berbagai kue. Pak Aries juga membantu teman-teman disabilitas lainnya mempromosikan dan menjual usaha teman-teman disabilitas.

Rencana Usaha: Pak Aries berencana ingin usaha berjualan kopi botolan di awal bulan november. Ia ingin menjual secara online dan titip di toko dan warung tetangga.



In Collaboration With:

